

Norgestión apuesta por un 2021 de oportunidades M&A

■ La compañía de asesoramiento financiero Norgestión actuó el pasado año en un total de 18 operaciones cerradas tanto en el ámbito de las fusiones y adquisiciones (M&A) como en los mercados de capitales, y sus perspectivas son positivas de cara a 2021, año en el que, pese a las incertidumbres iniciales, se van confirmando los índices de recuperación si bien, afirman, “la evolución no es homogénea por sectores llegando a incrementarse en los relacionados con salud y sostenibilidad, estabilizándose e incluso reduciéndose en el resto”.

De momento, en los últimos dos meses la compañía con sede en Donostia ha intervenido como firma asesora en operaciones como la venta de Lantek al fabricante alemán Trumpf, o la de Software del Sol al líder italiano de soluciones digitales TeamSys-

tem que se incorpora de esta manera al mercado español. La firma ha actuado igualmente como asesor registrado en la ampliación de capital con derecho de suscripción preferente de la tecnológica Agile Content que cotiza en el BME Growth (antes MAB).

En Norgestión, que el pasado año y ante las consecuencias que se iban derivando de la pandemia publicó la Guía ‘Covid-19: respuestas ante el nuevo escenario update’, están convencidos de que 2021 abrirá grandes oportunidades a quien sepa detectarlas, tanto para el crecimiento orgánico como inorgánico, en un mercado que ha mutado de vendedor a inversor, con muchos fondos y ‘private equity’ dispuestos a financiar proyectos. “Si hay un proyecto solvente, hay financiación”, resuelven los responsables de Norgestión. **[EE]**